

Gestione y haga crecer su pequeña empresa con éxito

La aplicación SAP® Business One ofrece un modo asequible de gestionar toda su empresa, desde las ventas y las relaciones con los clientes hasta las finanzas y las operaciones.

Diseñada específicamente para pequeñas empresas y vendida exclusivamente a través de partners de SAP, la solución SAP Business One le ayuda a optimizar procesos, a actuar basándose en información de manera precisa y a impulsar un crecimiento rentable.

SAP Business One se ha diseñado pensando en la flexibilidad.

Independientemente de si se implementa en su oficina o en la nube, puede acceder a ella desde cualquier ubicación a través de la aplicación móvil de SAP Business One y, a medida que su empresa crece, puede personalizarla y ampliarla para satisfacer sus necesidades en constante evolución.

Es una única solución integrada que proporciona visibilidad clara de toda

la empresa y un control total sobre todos los aspectos de sus operaciones. Recopila toda la información empresarial crítica para su acceso y su uso inmediatos en toda la empresa. A diferencia de otros paquetes de contabilidad y de las hojas de cálculo, le ofrece lo que necesita para gestionar sus áreas empresariales clave.

El liderazgo de SAP está reconocido y avalado por los clientes de SAP Business One de todo el mundo

Los clientes confían en SAP Business One



+41.500

clientes de SAP Business One

80% de los clientes de SAP Business One con menos de 50 usuarios

Cientees de todo el mundo utilizan SAP Business One



27 idiomas

+150 países con clientes que utilizan SAP Business One

41 localizaciones de países

+675 partners de canal en todo el mundo



Finanzas

Gestiona todas las operaciones financieras; por ejemplo, el libro de mayor, la configuración y el mantenimiento de cuentas, los asientos de diario, los centros de coste multidimensionales, los ajustes de moneda extranjera y los presupuestos.



Ventas

Ayuda a crear ofertas, pedidos de cliente y entregas, a actualizar saldos de stock y a gestionar todas las facturas y las cuentas a cobrar.



Compras

Gestiona operaciones de proveedores como la emisión de ofertas y pedidos, la actualización de stocks, el cálculo del valor de artículos importados, la gestión de devoluciones y créditos y el proceso de pagos.



Gestión de las relaciones con el cliente (CRM)

Controla toda la información sobre los clientes y los proveedores, incluidos los perfiles, los resúmenes de contactos, los saldos de cuentas y el análisis de previsión de ventas.



Control de stocks

Controla los niveles de stock, la gestión de artículos, las listas de precios, los acuerdos de precios especiales, las transferencias entre almacenes y las transacciones de stock.



Planificación de necesidades de material (MRP)

Programa y gestiona artículos para producción o para compras sobre la base de una gran variedad de criterios con este sistema de planificación simple pero potente que ayuda a los responsables de compras y planificación de la producción a aumentar la eficiencia.



Servicio

Optimiza el potencial de los departamentos de servicios, proporcionando soporte para las operaciones de servicio, la gestión de contratos de servicios, la planificación de los mismos y el seguimiento de las actividades de interacción con los clientes.



Integración multisociedad

Gestiona operaciones multisociedad entre varias entidades. Comparte recursos e información entre las ubicaciones físicas y virtuales de una empresa con el objetivo de generar informes consolidados.



Información en tiempo real

Obtenga acceso en tiempo real a la información, así como un método para analizarla en detalle sin la asistencia del departamento de TI para mejorar y acelerar la toma de decisiones. Incremente la productividad de los empleados al proporcionar el control de la información a sus usuarios.

SAP Business One acelera la obtención de valor y permite a las pequeñas empresas:

- **Crecer** gracias a las operaciones optimizadas
- Responder **con rapidez** a las necesidades de los clientes
- **Eliminar** las entradas de datos redundantes y los errores
- Establecer relaciones **más cercanas** con los clientes

Más información

Póngase en contacto con su Partner SAP®:

Axalpha Consulting SL
Av. de les Garrigues 38-44
Edif. BlauPort, planta 1, of.A1
08820 El Prat de Llobregat (Barcelona)
Tel. +34 93 478 85 45
clientes@axalphaconsulting.com



www.axalphaconsulting.com



The Best-Run Businesses Run SAP™